

# GREGORIO RODRÍGUEZ POTENCIANO

Madrid | (F) (M) 629 27 93 03 | grrepresentaciones@gmail.com

www.buysby.es Permiso de Conducir: A, A-1 y B, Vehículo Propio

## Historial laboral

---

**Representante de Ventas** 07/2017 Hasta Actual  
**Julianea S.I.**

- Principales funciones y responsabilidades Presentación de colecciones compuesta por Polos, Parkas y Punto Tricot de Caballero de la marca Rever Mile en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.
- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas** 03/2017 Hasta Actual  
**Antonio Mateos de la Higuera S.L**

- Principales funciones y responsabilidades Presentación de colecciones compuesta por Jean´s tanto para caballero como señora de la marca Mathew´s en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.
- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas** 09/2016 Hasta Actual  
**Comart Cuero S.L**

- Principales funciones y responsabilidades Presentación de colecciones compuesta por Cinturones, Tirantes y Pajaritas de la marca Layos en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.
- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas** 01/2014 Hasta Actual  
**Transformados del Sur, S.A**

- Principales funciones y responsabilidades Presentación de colecciones compuesta por Camisas, Polos de la marca STS en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.
- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas** 01/2014 Hasta Actual  
**Out Factory S.L.**

- Presentación de colecciones compuesta por Camisas, Polos de la marca Lyon Yacht Club en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.
- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas** 02/2007 Hasta Actual  
**Free Wear S.L**

- Principales funciones y responsabilidades Presentación de colecciones compuesta por Punto Tricot de la marca Free Wear en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.
- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas** 02/2007 Hasta Actual  
**Confecciones Arroyo S.C.P.**

- Presentación de colecciones compuesta por Punto Tricot de la marca Punto Keen en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.
- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas** 02/2007 Hasta Actual  
**Punto Keen S.L.**

- Presentación de colecciones compuesta por Punto Tricot de la marca Pull Milano en el domicilio del

cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada.

- Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas**

01/2006 Hasta Actual

**Strong Wear S.L.**

- Asesoramos y presentamos en el domicilio del cliente las diferentes producciones de moda, uniformes y ropa laboral de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada
- Apliqué estrategias de márketing que consiguieron un crecimiento del 12 % de la cartera de clientes.

**Representante de Ventas**

07/2017 Hasta 11/2017

**Pame Carrione S.L.**

- Presentación de colecciones compuesta por Polos y Punto Tricot de señora de la marca Pame Carrione en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada

**Tecnico Representante Textil**

02/1997 Hasta 08/2006

**Leavingston Iberica S.L.**

Técnico textil en seguimiento importaciones, producción, control de calidad y venta para clientes como: EL CORTE INGLES Departamento de Green Coast Departamento Brotex (infantil) Departamento Easy Wear Departamento Formula Joven, GRUPO INDITEX Departamento de Infantil, CENTROS COMERCIALES CARREFOUR S. A Departamento de Señora Departamento de Caballero Departamento de Infantil Departamento de Bebe, ALCAMPO S. A (GRUPO AUCHAN) Departamento de Caballero, KIABI (GRUPO AUCHAN) Departamento de Juvenil, ALMACENES LIVERPOOL, México D. F Departamento de Señora, CREACIONES VISI S. L Departamento de Señora.

- Inicié dos colaboraciones clave que propiciaron un incremento en los ingresos del 54 %.

**Gerente**

03/2013 Hasta 09/2015

**Jesgoyo S.L.**

- Apliqué estrategias de márketing que consiguieron un crecimiento del 12 % de la cartera de clientes.
- Desarrollé un nuevo proceso para la evaluación de empleados que supuso mejoras destacadas en el rendimiento.

**Representante de Ventas**

01/2012 Hasta 05/2014

**Andreas Eras S.L.**

- Presentación de colecciones compuesta la colección de Pronto Moda de la empresa en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada. Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Moda**

10/2007 Hasta 03/2010

**Cowest Jeans**

- Presentación de colecciones compuesta por prendas DENIM de chico y chica de la marca Cowest en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada. Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas**

03/2016 Hasta 05/2017

**Altex S.L.**

Presentación de colecciones compuesta por Punto Tricot de Señora en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada. Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

**Representante de Ventas**

05/2016 Hasta 09/2017

**Yesterday and Tomorrow – Portugal**

Presentación de colecciones compuesta por Polos y Pijamas en el domicilio del cliente de una forma cómoda, rápida y adaptándonos a los horarios del cliente y asesoramiento de las nuevas tendencias de la temporada. Revisión de los pedidos con la empresa para recomendar cambios y mejoras en las colecciones.

## **Información personal**

---

## Formación

---

**Manejo Redes Sociales (Facebook, Instagram, Twitter). :** 2015  
**ESCUELA DE SISTEMAS INFORMATICOS** - Toledo

**MS OFFICE: Excel, Word, Outlook, Power Point y Access – Nivel alto. INTERNET - Nivel alto. COREL DRAW - PHOTO PAINT- Nivel básico. Programacion Excell y Power Point - Nivel Alto.:** 1996  
**ESCUELA DE SISTEMAS INFORMATICOS** - Toledo

**TÍTULO DE PSICOLOGÍA Y TÉCNICAS DE LA VENTA.:** 1999  
**Camara de Comercio De Madrid** - Madrid

## Diplomas

---

Agente comercial diplomado.

## Aptitudes

---

- Gran comunicador verbal
- Análisis y asesoramiento de clientes
- Desarrollo de personal
- Liderazgo de equipos
- Gestión de proyectos
- Enlace de equipos
- Solución de conflictos
- Negociador influyente

## Información adicional

---

Confiar en Gregorio Rodriguez es TRANQUILIDAD para nuestros clientes, nuestro aval es nuestra experiencia y profesionalidad demostrada a lo largo de estos años de andadura profesional.